

MĂESTRIE

Creează-ți propria slujbă și fă în fiecare zi lucruri care contează



Sistem automat pentru creșterea averii

de Bogdan Popescu

În numărul 7 al Măiestrie îți spuneam despre strategia fără cusur de a-ți construi avere.

Dacă în acel număr am explicat totul la nivel teoretic, astăzi începem să punem sistemul în practică, astfel încât construirea averii tale să se întâmple pe pilot automat. Ce zici? Sună bine?

Am pus mai sus și link-ul către numărul 7, dar în caz că nu ai timp să recitești, o să repet în continuare cele mai importante idei.

ÎN ACEST NUMĂR

**SISTEM AUTOMAT
PENTRU CREȘTEREA
AVERII**

**STRATEGIA IDEALĂ SĂ
DEVII MAI VALOROS ÎN
MESERIA TA ȘI SĂ
CÂȘTIGI MAI MULȚI BANI**

Doua ecuatii (de clasa I) ce trebuie sa le visezi si noaptea daca vrei avere

“Daca nu stii sa explici simplu un lucru, atunci nu-l intelegi destul de bine.” Albert Einstein

Cele mai simple principii ale educatiei financiare, sunt si cele mai utile.

Ce-ti voi spune mai jos reprezinta 99% din ce trebuie sa stii din toata vrajeala si emulatia asta din domeniul educatiei financiare. Te vor ajuta sa intelegi strategia tuturor oamenilor cu averi, le poti retine cu usurinta si le poti folosi si tu de azi inainte.

Pentru a-ti construi avere, trebuie sa faci doar doua lucruri:

Economiseste o parte din venituri (cheltuind mai putin decat castigi)...

Si...

Investeste suma cu care ramai pentru a-ti achizitiona active valoroase.

Simplu, nu?

Si ecuatiile la care ma refeream sunt urmatoarele:

Ecuatia de Baza a Prosperitatii Financiare (EBPF): Economii = Venituri – Cheltuieli

Ecuatia Averii (EA): Avere Netă = Suma Valorii Activelor – Datorii

(Nota: Am inventat denumirile acestea :D)

Vreau sa extragem niste observatii esentiale din ecuatiile astea.

Obiectivul e o Avere Netă cât mai mare. Pentru a atinge acest obiectiv, o luam inapoi pe fir, sa vedem ce actiuni putem face pentru a-l atinge.

Daca vrei un obiectiv mai concret (cu sume reale), sa zicem ca vrei **sa fii independent financiar**.

Asta inseamna sa ai o avere care genereaza suficiente venituri pentru a-ti acoperi toate cheltuielile. Cum vorbeam in adolescenta cu prietenii, “ce tare ar fi sa traiesti din dobanda”.

Din calculele mele, cine stie sa investeasca si sa-si gestioneze activele poate cu usurinta sa le aloce astfel incat sa obtina un randament de 4% pe an (o sa vedem cum faci asta in alt material).

Exemplu de calcul

Daca ai cheltuieli de 8000 RON / luna, asta inseamna 96.000 / an.

Ca sa genereze venituri de 96.000 / an, la un randament de 4%, averea ta trebuie sa fie de 2.400.000 RON. La cursul de azi, inseamna 508.474 Euro.

Nu stiu cum ti se pare, dar nu e ceva irealizabil.

Pentru a atinge un asemenea obiectiv, trebuie sa-ti concentrezi actiunile spre urmatoarele variabile:

- **Crestere venituri - prin cresterea competentelor**
- **Controlul cheltuielilor - nu face credite, elimina risipa, ai grija la deciziile mari**
- **Economiile investite corect, in active ce-si apreciază valoarea (sau aduc venituri)**

Sunt doua lucruri esentiale de observat la variabilele de mai sus:

1. Cu cat sunt mai mari veniturile, cu atat ai potential sa-ti construiesti o avere mai mare intr-un timp cat mai scurt.

2. Veniturile mari nu sunt suficiente. Reprezinta doar potential. Pentru a se reflecta intr-o avere mare, trebuie si control asupra cheltuielilor si investitii bune.

Asta inseamna ca cineva cu venituri mai mici, dar care reuseste totusi sa economiseasca si sa investeasca in active bune, va avea o situatie mai buna decat altcineva cu venituri mai mari, dar care nu economiseste, sau care economiseste, dar investeste in active proaste si pierde bani.

Solutia care ne rezolva toate problemele financiare

Pentru unii e usor sa economiseasca. Dar multi ne chinuim cu chestia asta. Sunt o gramada de tentatii, nevoi, oportunitati, cheltuieli neprevazute, situatii in care "ni se pune pata" pe anumite chestii si ne dam cate-o gaura in buget dupa care tragem ani de zile sa o acoperim.



Unii dintre noi incep sa se panicheze, altii isi spun ca niciodata n-o sa poata sa aiba control asupra finantelor, altii amână la infinit sa faca ceva pentru a imbunatati situatia.

“Lasa ca intr-o zi cand o sa castig mai multi bani o sa economisesc.”

Mare greseala. Nimeni nu ne da timpul inapoi si cu cat mai devreme te ocupi de gestionarea finantelor, cu atat mai bine te vei descurca atunci cand veniturile iti vor creste, cu atat mai repede vei ajunge la avere si independenta financiara.

Daca o faci de tanar iti asiguri linistea si succesul financiar.

Asadar, exista solutii pentru a ne descurca cu tot haosul asta legat de bani, venituri, cheltuieli pentru a reusi sa economisesti?

Cum ai vazut din titlu, avem o solutie.

Vom construi un sistem care va face aproape toata treaba pentru noi.

E cel mai bun mod pe care l-am descoperit pentru a gestiona finantele astfel incat sa ne sustina in drumul spre independenta financiara, fara sa fie nevoie de disciplina, vointa, sau alte virtuti umane pe care le rostim usor... dar e mai greu cu practica.

Sistemul ce ti-l voi arata e bazat pe trei principii ce-ti vor asigura succesul financiar. E unul pe care-l iubesc pentru ca se afla la intersecția dintre rigiditate și flexibilitate. Trebuie să te bazezi pe propria voință pentru a respecta o singură regulă. În rest, sistemul se va ocupa de totul și tu ai libertate să faci ce vrei cu banii și să te bucuri de viață.

Cele trei principii sunt:

- Platește-te prima dată pe tine
- Automatizare - Setează-ți o dată pentru totdeauna toate finanțele pentru a lucra în mod automat, salvează timp și nu te baza pe voință
- Nu mai împrumută niciodată bani (excepție credit achiziție casa)

Înainte să vezi toate detaliile despre cum pui în practică acest sistem...

O scurtă paranteză, despre datorii

O să vezi în descrierea sistemului automat de gestionare a banilor că suma pe care ti-o plătești tie (prima dată) o să meargă spre investiții.

Dar... există o excepție. Dacă în acest moment ai datorii, toți acești bani vor merge la plata datoriilor. De ce?

Oare nu poți obține randamente mai bune din investiții?

E posibil, dar probabil că nu. Toate tipurile de datorii, în afară de creditele imobiliare, au dobânzi mari. De aceea, cea mai bună decizie e să folosești acei bani pentru a scăpa mai rapid de datorii.

Singura excepție e creditul imobiliar. Poți merge înainte cu acest tip de credit și poți începe să investești continuând să plătești suma minimă pentru rată.

De ce? Sunt două motive:

1. Creditele imobiliare au dobânzi mai mici
2. Banii i-ai folosit pentru a cumpăra un activ. Unul destul de rău pentru situația ta financiară, dar totuși vom considera casa un activ. E o posesie care are valoare și o poți vinde pentru a o transforma în cash.

Daca e un activ rau, ar fi mai bine sa-ti vinzi casa? Pentru majoritatea oamenilor raspunsul e NU. Pastreaza casa, dar incearca sa nu cheltuiesti prea multi bani cu renovari si imbunatatiri scumpe.

Personal, eu am mi-am vandut casa si locuiesc cu chirie. Probabil n-o sa-mi mai cumpar vreodata casa, doar in situatia in care sunt 100% sigur ca voi locui intr-un loc pentru multi ani si daca pretul va fi maxim 10% din valoarea averii mele.

Si in caz ca te intrebi... nu e mai scump sa locuiesti cu chirie (calculele alta data).

Atunci de ce spun ca majoritatea oamenilor ar trebui sa-si pastreze casa? Exista alte probleme pentru cei care aleg varianta sa nu detina o casa.

In loc sa ai o mare parte din avere blocata intr-o casa, o ai in bani, actiuni, sau alte active si trebuie sa gestionezi bine toate astea.

E o alta poveste cu mostenirea. In cazul unei case, mostenitorii stiu despre ce e vorba, dar daca ai conturi in banci, sau la brokeri de actiuni trebuie sa mai educi pe cineva din familie despre toate acestea.

Legat de locuintele inchiriate, poti sa te trezesti ca proprietarul isi vinde casa si nu e prea placut sa-ti tot cauti alta locuinta.

Asadar, poti pastra creditul imobiliar, iar restul datoriilor le vei ataca dupa **schema bulgarele de zapada**.

Platesti la toate creditele rata normala, iar la creditul cel mai mic, platesti in plus tot ce reusesti sa mai economisesti, pana cand il achiti integral.

Apoi, treci la urmatorul cel mai mic. Si tot asa pana cand scapi de toate. Dupa ce reusesti sa rămâi fara credite, sau doar cu unul imobiliar, poti incepe sa investesti.

Acum, hai sa vedem care-i sistemul asta fantastic automat de gestionare a banilor si cum il pui in practica.

Sistem automat de gestionare a finantelor

Din avion, sistemul va functiona in felul urmator:

Vei seta toate veniturile sa ajunga intr-un cont - **contul de venituri**.

In fiecare luna, din acest cont se vor duce automat o parte din bani intr-un cont de investitii (cat mai mult, dar nu mai putin de 10%, sau 100 Euro), se vor plati facturile recurente (cablu, curent, etc), o parte se vor transfera intr-un cont pentru cheltuieli neprevazute (nunti, botezuri, amenzi, etc), alta parte intr-un cont pentru masina/transport, iar cei ramasi, se duc intr-un cont de cheltuieli de zi cu zi, la care ai legat un card.

Trebuie sa alegi banci si tipuri de conturi astfel incat sa platesti comisioane cat mai mici, sau zero pentru toate transferurile si platile efectuate.

Implementand acest sistem, te asiguri că din banii pentru care muncesti luna de luna te platesti si pe tine astfel incat averea ta sa creasca continuu, că toate facturile iti sunt platite si ca ai un fond pentru cheltuieli neprevăzute.

Restul banilor, cei din contul de cheltuieli de zi cu zi ii poti folosi cum vrei tu, fara sa ai un sentiment de vina sau sa fii coplesti de gandul ca esti prea risipitor, sau ca nu ai niciun control asupra finantelor tale.

Acum, hai sa vedem concret care sunt pasii prin care pui in practica sistemul.

1. Defineste conturile de care ai nevoie

Vei avea nevoie de urmatoarele conturi (cel putin)

- **Contul de venituri**
- **Contul de investitii**
- **Contul de cheltuieli neprevazute**
- **Contul cu fonduri pentru masina/transport**
- **Contul pentru cheltuieli de zi cu zi (poate fi cel de venituri)**

La pasul acesta poti sa definesti alte conturi necesare, in functie de situatia ta personala. De exemplu, poti avea inca un cont pentru rata la banca, sau pentru chirie.

Mai ziceam ceva de deciziile mari. Unii oameni se streseaza pentru o cumparatura de 2-3 lei, dar isi dau tunuri in buget cumpărându-si masini mult mai scumpe decât isi permit. Asa am facut eu. In urma cu vreo 10 ani, am luat credit de nevoie personale ca sa-mi cumpar un BMW.

Cumpara-ti ce vrei, atata timp cat luna de luna banii tai merg in toate conturile mentionate mai sus. Si daca, de exemplu, vrei sa-ti cumperi o alta masina, fa inca un cont, si transfera acolo o parte din banii ramasi pentru cheltuieli, pana cand se aduna toti banii necesari ca sa o cumperi *cu banii jos*.

2. Deschide conturile și ai grija sa fie cu comisioane cat mai mici, sau zero

E o chestie ce ajuta la eliminarea risipei. Inainte sa implementez sistemul asta, aveam conturi la mai multe banci pe care nu le foloseam, dar din care mi se retrageau lunar comisioane.

De azi inainte vei pastra doar conturile de care ai nevoie si pentru care vei plati sume cat mai mici.

Din cercetarile mele cele mai bune banci sunt astazi ING, Banca Transilvania si Alior Bank. Pe langa acestea, mai recomand sa-ti faci un cont Revolut si sa-ti comanzi un card Revolut. E un card minunat care te ajuta sa nu ai niciun cost la schimburi valutare, sau la plati in strainatate. [Vezi aici toate detaliile.](#)

Modul in care am eu setate conturile:

- Contul de venituri - cont curent la ING (comisioane zero pentru primul cont curent, pentru altele se percepe un comision de 7 RON/luna, asa ca sa nu-ti faci mai mult de un cont curent).
- Contul de investitii, cel pentru masina si cel pentru cheltuieli neprevazute sunt conturi de economii. Le am tot la ING si se deschid cu cateva click-uri din aplicatia Homebank.

Conturile de economii, pe langa ca nu au comisioane, platesc dobanzi pentru sumele de bani detinute (1% pe an).

Pentru depozite la termen, am cont la Banca Transilvania.

Revolut il folosesc pentru schimburi valutare, pentru plati in strainatate (cumparaturi de pe Amazon, abonamentul Netflix, etc).

De asemenea, cardul Revolut poate fi folosit pentru a retrage bani fara comision de la ATM-ul oricarei banci, in limita a 800 RON/luna (peste 800 RON comisionul de retragere e 2%).

Daca nu ai conturi la ING, sau BT si vrei sa-ti faci pentru a implementa sistemul dupa modelul meu, va trebui sa mergi la fiecare banca pentru deschiderea conturilor curente si sa ceri neaparat activarea serviciilor Homebank (ING) si BT24 Internet Banking (BT).

Dupa aceea, poti deschide conturi de economii la ING din Homebank si depozite la BT din Internet Banking.

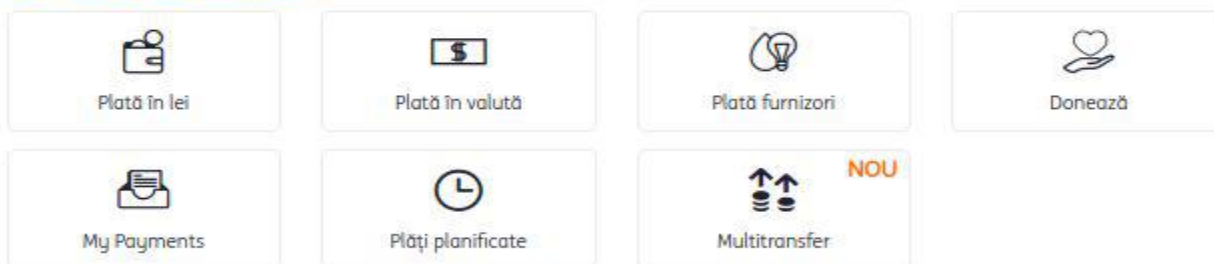
3. Inchide-ti toate celelalte conturi pe care le ai la orice alta banca

Astfel elimini risipa si eviti sa te trezesti cu datorii (multe au comisioane de administrare si poti ajunge sa ai datorii la banci daca pastrezi aceste conturi deschise chiar daca nu le folosesti).

4. Fa ordine de tip direct debit pentru plata automata a facturilor

Homebank e prietenul tau. Acolo faci totul si legat de plata automata a facturilor. Pe langa Direct Debit, au mai adaugat recent o functionalitate similara numita Facturile Mele.

Plăți către alți destinatari



Plăți prin numărul de telefon



Organizare plăți



5. Seteaza transferurile automate din contul de venituri in conturile dedicate fiecarui tip de cheltuiala

Tot cu prietenul Homebank... de la Plati Planificate. Ii spui suma, data la care sa faca transferul si frecventa (in fiecare luna).

Comisioane

Daca alegi exact aceleasi tipuri de conturi ca mine, singurele comisioane pe care le vei avea vor fi la Banca Transilvania.

BT24 Internet Banking costa 1 RON pe luna, transferurile de bani, chiar si pentru banii primiti din alte conturi au un comision de 5 RON / transfer.

Iti recomand ca veniturile sa le directionezi in contul curent de la ING pentru ca astfel nu o sa ai comisioane la retrageri de bani de la ATM-urile ING cu cardul de debit.

In rest, la ING ai comision zero pentru Homebank, comisioane zero pentru transferuri si primiri de bani in RON indiferent de banca.

Despre Alior Bank am aflat recent, dar nu am cont la ei. E o banca cu comisioane foarte mici și putine.

Cum investesti banii?

La intrebarea asta o sa raspund in alt numar, dar incepem astazi cu primul pas.

Recomand sa-ti faci o rezerva de bani cash care sa-ti acopere cheltuielile pentru un an (sau cel putin 6 luni) pentru cazul in care n-ai mai avea niciun venit.

Stiu, stiu.... Probabil vrei sa investesti cat mai repede, dar nu exista decizie mai inteleapta care sa-ti asigure succesul pe termen lung in construirea averii.

In investitii e crucial sa nu vinzi activele in momente nepotrivite, atunci cand preturile sunt scazute.

Daca nu ai rezerve de bani, poti ajunge in situatia in care nu ai alta solutie decat sa vinzi pentru a putea sa-ti platesti cheltuielile.

Eu am acest fond intr-un depozit la termen la Banca Transilvania. Depozitul meu e in RON si ofera o dobanda de 3.5%/an.

Cum spuneam, la BT poti sa folosesti aplicatia BT24 internet banking ca sa faci depozite.

Nu te astepta ca tot sistemul asta sa-l ai functional maine. Fa toti pasii cu rabdare. O sa-l pui in practica o data si o sa lucreze pentru tine pentru tot restul vietii. Va mai fi nevoie doar de mici ajustari in cazul in care apar oportunitati mai bune in timp si vei vrea sa-ti muti unele conturi la alte banci.

Poate dura si o luna pana totul e pus in functiune conform planului tau.

Mult succes. Sper sa ne vedem peste cativa ani la un vin bun și sa ne laudam cu averile.

Strategia ideală să devii mai valoros în meseria ta și să câștigi mai mulți bani

de Bogdan Popescu

“Bă sunt bucuros. Am angajat doi studenti beton.” mi-a spus fostul meu sef, Dorel. Așa vorbea el... cu bă bă... toată ziua.

Studentii aștia... pe unul il chema Luci si pe celalalt Gabi.

Vin ei la lucru peste cateva zile si inteleg in sfârșit bucuria lui Dorel. Amândoi erau oameni din aia... pâinea lui Dumnezeu. Si doar cand îi priveai iti dadeai seama ce note mari au avut toata viata lor.

De obicei studentii erau pusi sa faca munca de jos.

Dar ii vad pe Luci si pe Gabi la putin timp dupa ce au inceput ca lucreaza la ceva proiect mai avansat.

“Ce-i cu astia man? La ce lucreaza acolo?” ma interesez.

“Dezvolta un soft pentru Continuous Improvement”.

Era vorba de un program din cadrul companiei Siemens, in care pe langa proiectele pentru clienti, angajatii puteau veni cu idei personale de proiecte pe care sa le dezvolte. Proiectele trebuiau sa fie utile sau pentru procesul general de lucru, sau pentru procesul de lucru al unui anumit proiect, sau puteau fi chiar produse noi de vândut la clienti.

Cine avea asemenea idei, le putea propune, iar daca se aprobau primea timp de la manageri sa lucreze la proiect si dupa finalizare putea primi un bonus in bani.

Bonusul nu era mare. Asta era scuza noastra, a celor care nu aveam nicio idee si nici incredere ca am putea construi ceva de valoare.



“Ce frate, imi bat eu capul sa lucrez la inca un proiect pentru 50, sau 100 de euro?”

Scuza si-o spunea fiecare lui insusi ca sa se simta mai bine.

Eu atunci chiar o credeam. Dar daca as mai lucra astazi acolo, as propune idee dupa idee pentru programul ala si hai sa-ti spun de ce.

Nu pentru bonus, desi nici ala n-ar strica deloc.

Pentru ca ar fi cel mai bun mod prin care sa-mi accelerez cresterea competentelor, a pozitiei in cadrul companiei si a salariului.

Luci si Gabi au finalizat proiectul, au primit bonusuri si la putin timp dupa aceea... l-au intristat pe Dorel. Au plecat la alta companie pe salarii duble. Ce tradatori! La putin timp dupa ei, am plecat si eu pentru o crestere de 17%.

De ce ti-am spus povestea asta? Are legatura cu lectia de astazi.

Am tot vorbit de practica deliberata si in povestea asta e un exemplu de oameni care au gasit un mod extrem de inteligent si de rentabil de a face practica deliberata si a beneficia imediat de roadele cresterii competentelor.

Vreau sa-ti spun si tie despre strategia asta si sa te incurajez sa o aplici pentru a te bucura de beneficii triple: cresterea competentelor, cresterea statutului la slujba si probabil o marire de salariu.

Ideea e urmatoarea: sa depistezi o competenta care te-ar ajuta foarte mult sa avansezi in cariera si apoi sa concepi un proiect legat de slujba ta.

Lucrand la acel proiect, iti vei creste competenta respectiva, vei produce ceva valoros si pentru organizatia la care lucrezi, devenind mai vizibil si mai pretios in ochii sefilor.

Daca ar fi sa-i dau un nume ar fi...

Proiect de Practica Deliberata Legat de Slujba Ta

Iti mai dau un exemplu ca sa intelegi mai bine despre ce e vorba si sa-ti fie mai usor sa gasesti si tu idei de asemenea proiecte.

Chris, un tip din USA, isi dorea sa devina un mai bun programator de baze de date. Pentru a-si creste competentele, el si-a propus sa creeze 100 de intrebari-test despre respectivul limbaj de programare pe care sa le publice pe un anume site unde oricine putea propune asemenea intrebari.

Pentru a crea asa de multe intrebari, el a fost nevoit sa studieze si sa invete multe subtilitati ale acelui limbaj de programare. Pe masura ce publica intrebarile, competentele lui cresteau, dar Chris devenea si cunoscut in acea comunitate.

A ajuns sa cunoasca alti programatori mult mai experimentati care erau impresionati de munca lui, care mai târziu i-au devenit mentori.

Dupa ce a terminat proiectul, Chris a primit o oferta de slujba mult mai buna si mai bine platita pe care a acceptat-o.

Spre deosebire de povestea colegilor mei, Chris a trebuit sa lucreze in afara programului de lucru, dar a fost o munca de care a beneficiat imediat.

A devenit mai bun la programare, s-a cunoscut cu multi alti programatori experti si a obtinut o slujba mai buna.

Cum concepi un proiect de practica deliberata

Vreau sa-ti spun din start ca daca vrei sa faci practica deliberata pentru cresterea competentelor, nu exista o varianta mai buna decat sa faci activitatea in cadrul unui proiect.

Sansele de succes cresc exponential pentru ca iti e mult mai clar ce ai de facut, va trebui sa investesti mai mult in faza de planificare si o sa ai in plus si motivatia unui rezultat mai concret (obiectivul proiectului) pe langa cresterea competentelor.

Chiar daca la compania ta nu exista un program similar cu Continuous Improvement de la Siemens, daca ai o idee sa faci ceva ce aduce beneficii organizatiei, propune-i sefului tau si sunt sanse mari sa accepte.

Daca nu e cazul, atunci o idee precum cea a lui Chris, in care proiectul ales iti creste competentele, iar rezultatul sa fie ceva vizibil, de exemplu intr-o comunitate de oameni cu aceeasi profesie, sau ceva concret ce poti arăta la un eventual interviu pentru o slujba noua.

Hai sa vedem care sunt pasii pentru a concepe si duce la bun sfarsit un proiect de practica deliberata legat de slujba ta.

1. Alege-ti o competenta care te-ar ajuta sa avansezi in cariera

Pentru asta, o idee buna e sa te uiti la altii mai avansati in meseria ta, oameni pe care-i admiri pentru modul in care isi fac munca.

Si decat sa incerci sa ghicesti care e competenta lor cea mai valoroasa, mai bine discuta direct cu ei si afla punctul lor de vedere.

Sigur ai de aflat lucruri noi si utile de la ei. Poate tie ti se pare ca o anumita competenta ar fi utila si ei iti recomanda altceva.

O competenta poate insemna sa programezi mai bine intr-un anumit limbaj, sa scrii mai bine, sa canti mai bine la un instrument, sa-ti cresti abilitatile de lider, sa vorbești in public.

Daca ai mai multe candidate, nu trebuie sa pierzi timpul pentru a analiza care e absolut cea mai buna pe departe. Alege una si concentreaza-te pe ea.

2. Ce activitati te-ar ajuta sa-ti cresti competenta?

Am vazut in exemplul lui Chris cum crearea de intrebari-test l-au ajutat sa devina programator mai bun.

Si la chestia asta poti vorbi cu un expert. Ce activitati l-au ajutat pe el sa devina mai bun?

3. Exista oportunitati sa lucrezi la aceasta competenta la slujba ta?

Daca poti face asta, nu vei mai avea nevoie de timp in afara serviciului pentru a lucra la cresterea competentei.

Daca raspunsul e nu, ai putea sa te muti la un alt proiect, in alta echipa, sau sa-ti cauti alta slujba unde ai putea sa lucrezi la imbunatatirea competentei alese?

4. Ce variante sunt de a lucra pe langa slujba la cresterea acestei competente?

Daca nu ai gasit la punctul 3 o solutie potrivita, ar trebui sa gasesti o idee de proiect in afara slujbei. De exemplu sa te inscrii la Toastmasters pentru vorbit in public, sa iti creezi un blog pentru a scrie mai bine, sa faci un curs online de programare.

5. Scrie o lista de cel putin zece proiecte pe care ai putea sa le faci

Chiar daca deja ai unul in minte, fa exercitiul asta. E posibil ca mintea ta sa-ti faca cadou o idee mai buna, sau poate vei avea altele in coada pentru viitor.

6. Alege unul dintre ele, care crezi ca ti-ar aduce cele mai multe beneficii

Cand faci alegerea, sa ai in vedere ca proiectele legate de lucru sunt mai bune decat cele pe langa slujba, iar ceva ce a functionat pentru experti e mai indicat decat o idee experimentală.

7. Defineste cat mai bine si concret proiectul ales

Adu-ti aminte exemplul lui Chris care si-a propus sa creeze fix 100 de intrebari.

Ceva ce nu e clar definit poate duce foarte usor la esec. De exemplu, "o sa programez mai mult", sau "o sa scriu cateva articole".



8. Fa o planificare a proiectului

Prima data e nevoie de o estimare a timpului necesar pana la finalizarea proiectului. Daca e cazul, defineste niste etape intermediare si estimeaza cat e nevoie pentru fiecare etapa. La final, aduna toti timpii si obtii estimarea pentru intreg proiectul. Mai pune 20% de la mine ca sa ai o marja de siguranta.

Stabileste o data pana la care vrei sa termini proiectul si imparte numarul total de ore la numarul de zile ramase pana la data de finalizare ca sa vezi cate ore pe zi va trebui sa lucrezi la proiectul tau.

Sau, poti face invers. Stabileste cat timp zilnic ai, imparte estimarea totala la timpul zilnic disponibil si obtii numarul de zile necesare pentru a finaliza proiectul.

Pune-ti orele in calendar si incepe treaba... pas cu pas.

Cum stii daca esti gata sa-ncepi

Te simti pregatit sa incepi? Daca nu, de ce?

Daca raspunsul e ca ti-e teama ca nu esti destul de bun si ca nu esti sigur ca o sa poti termina, sau ca te indoiesti ca la final va fi un rezultat cu impact, nicio problema.

E normal sa simti toate astea si **trebuie sa devii confortabil sa lucrezi si sa progresezi in ciuda acestor indoieli.**

Daca nu te simti pregatit pentru ca nu stii daca o sa ai timpul necesar, sau pentru ca nu e realist avand in vedere programul tau, trebuie sa refaci planificarea.

Nu incepe pana cand nu esti încrezător ca poti face treaba zi de zi.

Daca ar trebui sa pui pariu pe tine 1000 RON ca vei fi capabil sa termini treaba necesara pentru a finaliza proiectul, ai face-o? Daca da, esti gata. Daca nu, reia toti pasii pana cand poti face acest pariu.

Cu drag,
Bogdan Popescu